



**La Ville de Plessisville est à la recherche de candidat(e)s pour combler le nouveau poste de
Commissaire au commerce
qui sera intégré à l'équipe du CLD de l'Érable**

Responsable du développement commercial sur le territoire de la Ville de Plessisville, le commissaire au commerce a comme principal objectif de dynamiser les deux pôles commerciaux de Plessisville en recrutant de nouveaux commerces et services. Intégré à l'équipe du CLD de l'Érable, le commissaire est rémunéré par la Ville de Plessisville.

Poste permanent temps plein

FONCTIONS

Bien que le poste de commissaire au commerce soit sous l'autorité du directeur général de la Ville de Plessisville, celui-ci est supervisé au quotidien par le directeur général du CLD de l'Érable. Le commissaire au commerce a les responsabilités suivantes :

- Effectuer un diagnostic de la trame commerciale de Plessisville;
- Définir les fuites commerciales et les besoins des consommateurs de la région;
- Assurer la rétention des commerces et services déjà existants;
- Effectuer le recrutement de commerces et services et supporter leur implantation au bon endroit sur le territoire de la ville;
- Animer et promouvoir les deux pôles commerciaux de Plessisville;
- Travailler en complémentarité avec le service de l'urbanisme de Plessisville, le CLD de l'Érable et les autres organisations pertinentes.

EXIGENCES ET QUALIFICATIONS

Possédant un diplôme universitaire en administration, en économie, en marketing, en développement local ou toute autre formation jugée pertinente, le candidat ou la candidate devra de plus :

- Avoir acquis une expérience minimale de 3 ans dans un domaine relié à la nature du poste ;
- Être axé sur les résultats;
- Détenir une bonne connaissance du milieu des affaires;
- Faire preuve d'autonomie;

- Être convaincu et convaincant;
- Posséder une facilité à développer des relations professionnelles;
- Avoir une personnalité rassembleuse, ouverte, être à l'écoute et passionné au travail;
- Disposer d'une bonne capacité à gérer des projets;
- Avoir de l'expérience en développement local, économique et/ou commercial;
- Être disposé à avoir un horaire flexible et à se déplacer régulièrement à l'extérieur de la région de l'Érable pour le recrutement commercial;
- Posséder une bonne maîtrise du français écrit et parlé.

Posséder une bonne connaissance de l'économie locale et régionale constitue un atout.

SALAIRE ET AUTRES AVANTAGES

- Selon l'expérience et les compétences ;
- Poste à 35 heures/semaine.

Entrée en poste en juin 2013.

Les personnes intéressées doivent faire parvenir leur curriculum vitae, avant 12 h, le 31 mai 2013, par courrier, courriel ou télécopieur à l'adresse suivante :

Ville de Plessisville
1700 rue Saint-Calixte, Plessisville (Québec) G6L 1R3
Courriel : info@ville.plessisville.qc.ca Télécopieur : (819) 362-6421

Les candidatures seront traitées confidentiellement et dans le respect de l'équité en matière d'emploi. Nous ne communiquerons qu'avec les personnes qui seront convoquées pour une entrevue.

Le masculin est utilisé dans le seul but d'alléger le texte.